

FRANCISCO JAVIER CORTAJARENA
DIRECTOR LABORAL KUTXA EN NAVARRA

“La pandemia ha traído la expectativa de un largo periodo de bajos tipos”

1 El sector ya venía tensionado por unos bajos tipos de interés, que afectan a la rentabilidad del negocio, y por un importante proceso de transformación. La pandemia ha supuesto un *shock* que ha traído consigo la expectativa de tipos bajos para mucho tiempo, y a su vez ha acelerado la ya importante transformación digital del sector. En Laboral Kutxa, partiendo de una muy buena situación en lo relativo a las principales variables que miden la salud de una entidad financiera.



2 Lo que prevenimos, en línea con lo que venimos anunciando en nuestro Informe de Economía de Navarra, es una caída este año en el PIB de nuestra comunidad cercana al 10%, mientras que en 2021 la recuperación as-

cendería al 7%. En definitiva, en el conjunto de los dos años, una caída en torno al 3%. En este contexto, en Laboral Kutxa, además de anticiparnos mejorando las provisiones, estamos afrontando una ambiciosa transformación digital.

3 Principalmente sentido común, honestidad, y altura de miras. Y además, dado que la situación de pandemia es a nivel mundial, fijarse mucho en las experiencias de otros, ya sean positivas o negativas, de manera que evitemos improvisar y cometer errores evitables. Por otro lado, si no es mucho pedir, ahora que el arco parlamentario es mucho más plural que hace unos años, el reto sería que la diversidad política se convierta en un elemento enriquecedor.

JAVIER CAPAPY
DIRECTOR ELKARGINAVARRA

“Las pymes necesitan carencias y alargar los plazos de devolución”

1 Hemos tenido un papel relevante ayudando al tejido empresarial navarro. Articulamos en marzo y junto al Gobierno de Navarra, nuestra “vacuna financiera”, dotando de liquidez a las pymes y los autónomos con cerca de 100 millones de euros. También les hemos ofrecido carencia, ganar tiempo de devolución en sus préstamos en vigor, lo que ha sido muy bien recibido por todos.



2 La recuperación de esta crisis será lenta y lo que las pymes y los autónomos necesitan, es que se les escuche. Yo me he incorporado como nuevo director territorial de Elkargi, para, además de financiación, dar soluciones a las pymes ante cualquier necesidad: van a necesitar carencias y alargar los plazos de de-

volución de todos los préstamos, también asesoramiento en la gestión financiera o de negocio y de ayuda en la toma de decisiones.

3 Como entidad financiera privada, somos firmes defensores de la colaboración público-privada. Para que nuestra comunidad pueda estar bien posicionada en el desarrollo y la aplicación de los fondos europeos para la recuperación (plan Next Generation), le pedimos eficacia y agilidad en su gestión y que nos tienen a su disposición para que, desde la colaboración, podamos impulsar a nuestras empresas y los proyectos necesarios, para hacer una Navarra más innovadora, digital y sostenible.

PABLO CÁMARA BAZTÁN
DIRECTOR DE SONAGAR

“Siguen llegando solicitudes para financiar nuevos proyectos”

1 Para Sonagar ha sido un año de una actividad extraordinaria en cuanto a la formalización de operaciones ya que hemos triplicado la concesión de avales, hasta llegar a los 110 millones de euros. La covid ha sacudido la vida personal y empresarial en nuestro país, por lo que se tuvieron que articular medidas junto con el Gobierno de Navarra y las entidades financieras para poder proporcionar liquidez a los negocios.



2 Las perspectivas para 2021 son positivas, ya que seguimos teniendo solicitudes de financiación de nuevos proyectos empresariales y atender las necesidades de nuestros socios en cuanto a conceder más plazo en las operaciones y carencia en el

caso de que se requiera. El cambio fundamental que acabamos de introducir es la digitalización de las operaciones para ser más eficientes.

3 Que trabajen en favor de los ciudadanos y de las empresas. Estamos ante una crisis sin precedentes en la que todos tenemos que tener claro cuáles son las prioridades como país, región, ciudad. Se necesita certidumbre, claridad y estabilidad para poder situar a Navarra como una región atractiva a la hora de invertir y aprovechar los fondos europeos para incrementar la competitividad de nuestra región.

JOSU ARLABÁN CONSEJERO DELEGADO DE HALTIA CAPITAL AGENCIA VALORES

“Ha sido un año de extrema volatilidad debido al pánico”

1 Ha sido un año de vértigo para los mercados financieros con extrema volatilidad provocada por el pánico inversor causado por la primera oleada de la pandemia que llevó a pérdidas en los mercados de más del 40% en escasas semanas desde máximos. Algo sin precedentes en los grandes índices bursátiles. Desde el punto de vista del



inversor, la brusca caída y recuperación de los mercados han supuesto una oportunidad para tomar posiciones y permitido al ahorrador bien diversificado, compensar las caídas sufridas y cerrar el año con rentabilidades positivas.

2 El sector de servicios financieros se encuentra en un momento

crítico de cambio de modelo, particularmente el bancario, motivado por el estrechamiento de márgenes y la aparición de nuevos competidores digitales. Como agencia de valores vemos una oportunidad para crecer en nuestro nicho de servicios de asesoramiento y gestión de carteras.

3 Los gobiernos tienen la responsabilidad de fomentar la recuperación y proteger a los sectores y personas más castigados y gestionar los recursos que va a inyectar la Unión Europea de manera que generen un efecto multiplicador en la economía que favorezca el fortalecimiento estructural y el crecimiento de la actividad y el empleo. Esperemos que acierten.

PILAR IRIGOIEN DIRECTORA GERENTE DE SODENA

“El sector privado necesita rapidez y agilidad”

1 Los acuerdos con las sociedades de garantía recíproca Elkargi y Sonagar, que dotaron de liquidez a empresas y personal autónomo por un importe superior a los 142 millones en 1.057 operaciones, el programa de préstamos por 15 millones, o la línea de avales de hasta 10 millones son ejemplos del esfuerzo de Sodena por cubrir las ne-



cesidades de liquidez del tejido empresarial. Por no olvidar la financiación a dos canales creados para gestionar la compra anticipada de material de protección homologado para el SNS-0 y para el tejido empresarial.

2 El anuncio de una próxima vacunación ha hecho que el panorama económico haya va-

riado. Aunque la volatilidad y la sensación de incertidumbre siguen estando ahí, se intuye que lo peor está por finalizar. En 2021, habrá que impulsar las tendencias que este año se han evidenciado aún más: digitalización, movilidad sostenible, transición energética, alimentación saludable y de cercanía, medicina personalizada y economía del conocimiento como ejes del desarrollo futuro.

3 El sector privado necesita rapidez y agilidad. Nos sentimos responsables en esa tarea de activar el sistema público para acercarnos a las demandas del tejido productivo. Por eso, reforzaremos nuestro compromiso con el empresario y el personal de dirección para facilitar el desarrollo de sus proyectos.